

త్యరగా బాధ లేకుండా అనెల బారి నుండి రక్షణకు

కార్నేషన్ కాఫ్ కేప్స్ వాడండి.



పెద్ద అనెలకు. కార్నేషన్ కోలస్ కేప్స్ వాడండి

10 రోజులు ఉచితంగా

ఇంట్లో చూసుకోవచ్చు. ఈ కూపను పోస్టులో పంపండి ఈ సదుపాయం వినియోగించుకోండి.



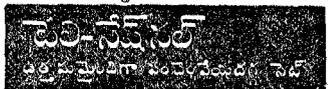
అమోదించకపోతే తప్పనిసరిగా చేయవలసిన సామగ్రి వాపసు



ఎగుమతి నాణ్యత

మీకు ఇంటికి వస్తుంది భారతదేశంలో ఎక్కడ ఉన్నానరే. 4 బ్యాండ్ ఆల్ పల్స్ కి వంతమైన బ్రాన్డింగ్

2 సంవత్సరాల గేరంటీ



దర : రు. 195/- అమ్మకం బహు మోది కలుపుకుని

ఉచితం రేడియో లై సెన్స్ మరియు ప్రత్యేక బహుమతి

రు. 30/- డిస్కాంట్ ప్రకాశము

ఎగుమతినాణ్యతగల తెలి-నెషనల్ బ్రాన్డింగ్ను దయచేసి నాకు వి.వి.వి. ద్వారా పంపించగోరవను, బ్రాన్డింగ్ అందినమీదట పోస్టునాసికు చేసు ద. 165/- చెల్లిస్తాను.

పేరు..... సంకఠం
చిరునామా.....

లిట్ ఏజెన్సీస్ 2724, దవ్యగంజ్, వి.వి. సె. 7009
స్టాంపు కట్టిన-110002

దయచేసి కూపను తప్పకుండా ఇంగ్లీషులో మీ చిరునామా జతపరచండి.

“ఏమి బంత సీరియస్ గా ఆలోచిస్తున్నావ్? షాపులోంచి సరుకు పట్టుకుపోయినా పట్టించుకునే స్థితిలో లేవే!” కుర్చీలో కూర్చుంటూ అడిగాడు గిరి.

విడం చేతి వేళ్ళలో కనుబొమ్మల కింద రుద్దుకుంటూ తలెత్తి చూశాడు రఘురాం. ఒక నిమిషం గడిచాక “అర్జంటుగా ఒక సేల్స్ మెన్ కావాలి” అన్నాడు.

“ఇంతమంది నిరుద్యోగులున్న ఈ దేశంలో ఆస్ట్రేలియాలో ఒక కేండ్ డిజిట్ కోసం ఇంత ఆలోచించాలా! అనుభవం పున్నవాళ్ళు కావాలంటే, ఎక్కువ జీతం ఇస్తానను. పని చేస్తున్నప్పుడు అర్థంతరంగా వదలి అయినా నిముషాల్లో వందమంది నీ కుండుంటారు” అన్నాడు గిరి కొత్తగా పెట్టిన మెడికల్ షాపును చూస్తూ.

“అది సరే, నమ్మకమైనవాడు కావాలి కదా.”

“అవతలి వ్యక్తి వ్యక్తిత్వం దెబ్బతినకుండా అతడి అవసరాలు ఆదుకుంటూ వుంటే అతనే నమ్మకస్థుడవుతాడు. అంతే కాని ‘నేను నమ్మకస్థుణ్ణి’ అని పచ్చబొట్టు పొడిపించుకుని నీకు చూపించరు. పోనీ ఒక పని చెయ్యి. నీకు తెలిసిన షాపులో దివరికైనా ఆకపెట్టు. వెంటనే వచ్చేస్తాడు.”

“జనార్దనం షాపులో పని చేస్తున్న డొంకటేకును రమ్మంటే మిత్రదోహం చేసినట్లు వుంటుందేమో? వస్తాడో? రాడో?”

“మొహమాటానికి సోలే వ్యాపారం చేయలేవు. మిత్రదోహం, భాత్యదోహం అనుకుంటూ కూర్చుంటే వ్యాపారం సాగదు. ఏమీ సాధించలేవు. ఎవరి లాభం వాళ్ళు చూసుకోసోతే ఈరోజుల్లో పైకి రాలేరు!”

“సరేవద” అని షాపు కట్టిశాడు రఘురాం.

ఇద్దరూ కలిసి జనార్దనం షాపుకు కార్త దూరంలో నిలబడి డొంకటేకుకు కబురు పంపారు. విషయం తెలిశాక తనకు వచ్చే బీతానికి మరో ఏదై నిక్కువచేర్చి చెప్పాడు డొంకటేకు. “మాకు బోసేనీ కూడా ఇస్తారు సార్” అన్నాడు.

“అలాగే. నేను ఇంకో సాతిక దిక్కువిస్తాను. నా దగ్గర చేరు” అన్నాడు రఘురాం.



“కుదరదు సార్! సాతిక కోసం ఆ సర్వీసంతా వదులుకోమంటారా?”

“అఖరు మాట. యాభై ఇస్తాను. ఇంక బేరం లేదు. కొత్తగా పెట్టిన షాపు కాబట్టి సువ్వు సీనియర్లు అవుతావు” అశ పెట్టాడు.

అకస్మాత్తుగా వందరూపాయలు పెరిగే సరికి లొంగిపోయాడు. నాలుగైదురోజుల్లో చేరతానని చెప్పాడు.

గడుపు ప్రకారం కాకుండా మర్నాడే జేరిపోయినందుకు రఘురాం ఆనందించాడు. వెంకటేశు వనితనం, ఉత్సాహం బాగా నవ్వాలు. స్వేసాం దెబ్బతినకుండా జనార్దనాన్ని కలిపి “ఈ రోజుల్లో వర్కూర్ని నమ్మడానికి వీల్లేదు. వాక్ సేల్మన్ కావాలని తెలిపి తనే వచ్చి అడిగాడు. ‘అక్కడ చేస్తున్నావు కదా!’ అన్నాను. ‘మీ దగ్గర చేయాని వుంది సార్!’ అని ప్రాధేయపడ్డాడు అని చెప్పాడు.

జనార్దనం పూ కొట్టి పూరుకున్నాడు. సంవత్సరం గడిచిపోయింది. బోసన్

గురించి వెంకటేశు అడిగితే “లాభాలు రాలేదు. వస్తే ఇద్దరును. నేను నీకు స్రామిన్ చేయలేదు” అన్నాడు రఘురాం.

వెంకటేశుకు ఏం మాట్లాడాలో పాలు పోలేదు. గొడవ పెట్టుకుంటే వుద్యోగం లోంచి తిప్పేస్తాడేమో? జీతంతో ఏభై రూపాయలు అబద్ధమాడానని తెలుస్తుందేమో? నని భయపడ్డాడు.

లాభాలు రాకపోడమేమిటి. వున్నవాళ్ళు లేనివాళ్ళు డబ్బు దగ్గర విప్పి అబద్ధాలాడతారో ఆ గిరిగారు వస్తారుగా అప్పుడే అడగొచ్చు అనుకున్నాడు.

నెల గడిచినా గిరి రాలేదు. నాలుగైదు సార్లు యజమానిని అడిగినా ప్రయోజనం లేకపోయింది. గిరి ఇంటిచుట్టూ తిరిగి తన గోడు చెప్పకున్నాడు. “నేను మాట్లాడు తామలే” అని గిరి సంపేశాడు.

గిరి ఎదురుగా బోసన్ విషయం కదిపినపుడు “లాభాలు రాలేదని చెప్పే వినిపించడంలేదా! ఏమిటీ మ్యాజెస్ట్” అని కోప గించుకున్నాడు రఘురాం.

“లాభాలు రాకపోడమేమిటి సార్! పని చేస్తున్నవాణ్ణి నాకు తెలిదా. మీరు చెప్పండి సార్. అప్పుడు బోసన్ ఇస్తానన్నారగడండి” అన్నాడు గిరివేపు తిరిగి.

“ఏమో! నాకు గురులేదు” అన్నాడుగిరి.

“అయిందా. ననేదో అబద్ధ మాడు తున్నట్లు సువ్వు సత్య హరిశ్చంద్రుడిలా మాట్లాడవుగా” రఘురాం అసహ్యించు కుంటున్నట్లుగా చూశాడు.

వినరో రావడంతో వనిలో లీసమయ్యాడు వెంకటేశు.

“సువ్వు చేర్చిన ఆ వర్కూర్ ఓవర్ టైం అడుగుతున్నాడు. శలవు రోజున పనిచేస్తే కాంపనైటరీ హాతిడే అంటున్నాడు. బోసన్ వింతిస్తారు సార్ అంటున్నాడు” ఫిర్యాదు చేస్తున్నట్లుగా చెప్పాడు అవరిచిత వ్యక్తి.

“మన దగ్గర పనిచేసే వాళ్ళని మనం కనిపెట్టకపోతే ఎలా. ప్రతి చిన్న విషయం పట్టించుకోవడం. మనకు నచ్చేయంటూ కాస్త వాళ్ళకి ఇస్తే ఇంకా కష్టపడి పని చేస్తారు” అన్నాడు రఘురాం.

PHONE NO. 281
281-333

శ్రీ గోల్ల కవరింగ్ వర్క్స్
నూతన డిజైన్

నిల్లు
అంటుంది

74 సం.గా అఖండ ఖ్యాతిగాంచిన
నారసింహాలక్ష్మణం

రిజిస్టర్డ్ బేడ్ మార్కెట్
అన్ని రకములైన (పూజ్యముగా పురాణం) బలహీనతలను సోగట్టి రక్త వృద్ధిని, పుష్టిని కలిగించు వాణికరము.

1 డబ్బా రు. 7-25 పోస్ట్ పేజీ వత్సరము.

పి. శి. ఏ. ఆంధ్ర కో.,
వెండిపే 523273 [ప్రకాశం జిల్లా]

క్యాటలాగు ఉచితము. కోరినవారికి విజన్వీలు ఇవ్వబడును.

మూలశంకకు
తల్లిగ
సమృద్ధి కమైస
హెడన్ సా
నిరేపనముతో
చికిత్సను పొందండి
శస్త్రచికిత్స
అవసరములేదు!

సేల్స్ మేన్

“అంతే నంబావా! ఏం చేస్తాం. చట్టాలన్నీ లేబర్ కి సర్గా వున్నాయి.” అని వెల్లిసోయాడు ఆ వ్యక్తి.

ఈ సంభాషణ విన్న వెంకటేశుకి యజమానిపై నడభిసాయం ఏర్పడింది. నిజంగా లాభాలు రాలేదేమో అని బాధ పడ్డాడు.

రెండో ఏడు కూడా లాభాలు రాలేదని, నష్టం మీద వ్యాపారం సాగుతోందని వెప్పాడు రఘురాం. ఇష్టం లేకపోతే మానెయ్య మన్నాడు.

“మానేస్తాను. రేపట్టుంచేమానేస్తాను. ఒక నెల జీతం, సరీర్సు పై నలు, రెండు సంవత్సరాలకి బోనస్ ఇప్పించండి. వెల్లిసోతాను.”

“ఇవన్నీ ఏమిటి” అశ్చర్యంగా అడిగాడు.

మానెయ్య మని ముందు నోటీసు యివ్వలేదు కాబట్టి ఒక నెల జీతం ఇస్తారండి. ఏడాదికి ఒక నెల జీతం చొప్పున నిచ్చేళ్ళు చేస్తే అన్ని నెలల జీతాన్ని సరీర్సు పై నలుగా ఇస్తారు కదండీ అని వివరించాడు.

“రూల్స్ మాట్లాడుతున్నావు. జనార్దనం దగ్గర చెప్పకుండా మానేశావు. అప్పుడు ఈ రూల్స్ లేవా?”

“అన్నిచోట్లా వున్నాయండీ, ఆయన అన్నీ రూల్స్ ప్రకారమే ఇచ్చారండి. లాభాలు వచ్చాయని అందరికీ తెలుసు. మాకిచ్చే డబ్బులు దగ్గర వెనక్కి లాక్కుంటే ఏలాగండి.”

“మీరు చెప్పినట్లు చేస్తే నెత్తి మీద చెంగేసుకోవాలి. సర్లే రేపు చూద్దాం.”

ఆ రాత్రి జనార్దనాన్ని మరో ఇద్దర్ని కలిసి వెంకటేశు విషయం చెప్పాడు. వెంకటేశు అడిగినవన్నీ ఇవ్వాలని వాళ్ళు చెప్పినపుడు అనవసరంగా మంచి వర్కర్ని పోగొట్టుకున్నానని బాధ పడ్డాడు. బోనస్ ఇచ్చేసి వుద్యోగం మానవద్దని చెబితే మేల్తే కూర్చుంటాడేమోనని భయపడ్డాడు. కొత్తగా చేరేవాళ్ళతో జాగ్రత్తగా వుండాలని నిశ్చయించుకున్నాడు. ఇద్దరి పని ఒక్కడే చేశాడు. ఇవ్వడు ఇద్దర్ని వెతుక్కో వాలేమోననే ఆలోచనలో పడ్డాడు.

తెల్లవారింది.

మానెయ్య బోతున్నట్టుగా నెల రోజుల ముందు జనార్దనాని కచ్చిన నోటీసు మాపించాడు వెంకటేశు.

అది చూసి విస్తుపోయి, జనం తెలివి మీరుతున్నారని విసుక్కున్నాడు.

నెల జీతం అదనంగా యివ్వకుండా, వచ్చేనెల పని చేయించుకుని ఆ తర్వాత మానెయ్య నుంటే? అనాచ్యు కానీ బెడిసి కొట్టిన వ్యవహారం కనుక వీడు ఖరీదైన మందులు వట్టుకు పోతాడేమో? ఎదు కొచ్చిన గొడవ. సెటిల్ చేసి పంపేద్దాం అనుకున్నాడు.

డబ్బులెక్క పెట్టుకొని “వస్తాను సార్” అని పోవులోంచి బయటకు వచ్చాడు.

ఆనాడు అపరిచిత వ్యక్తితో రఘురాం అప్పమాటలు గుర్తు తెచ్చుకుని ‘మనిషికో న్యాయం’ నవ్వుకున్నాడు వెంకటేశు.

శ్రామికుడి రక్త మాంసాల్ని పీల్చి పిప్పి చేసి, ఇచ్చే బీతానికి నాల్గు రెల్లు పని తీసుకునే పెట్టుబడి వర్గాల మనస్తత్వం తెలిసిన వెంకటేశు రఘురాం విషయంలో బాధపడలేదు.

జీతం చాలటం లేదని జనార్దనం దగ్గర మానివేసి తలపుతో వున్న వెంకటేశుకు రఘురాం నుంచి ఆఫర్ రావడం శుభ సూచకం అనిపించింది. వందరూపాయల జీతం సెరగడానికి సాయపడిన రఘురాంకి మనసులో కృతజ్ఞతలు తెలుపుకున్నాడు.

ఇదివరకు వుద్యోగంలో వున్నాను కాబట్టి ఆఫర్ వచ్చింది. ఇవ్వడు నిరుద్యోగిని. పిలిచి వుద్యోగం యిస్తారా! వెళ్లి అడిగితే అక్కడెందుకు మానేసావు అని అడగరా? విషయం చెబితే వుద్యోగంలోకి తీసుకుంటారా? అన్న అనుమానాలు వెంకటేశు మనసులో వుదయించక పోలేదు.

కష్టపడి పని చేసేవాడికి ఏక్కడో ఒకచోట వుద్యోగం దొరక్కపోదు అన్న ధీమాతో ముందడుగు వేశాడు.

గ మ ని క

గేయాలు పంపేవారు వాటితో తపాలా కార్డు జత పరచవలసి వుంటుంది. గేయాలు (తిప్పి) పంపబడవు. గేయాలు, కవితలు సాధ్యమైనంత కృత్వంగా వుండటం మంచిది -నం.