

బిజినెస్ రొకడు

వక్రలంక రొమాన్స్

గోధూళి వేళ. అది వట్టుం కాబట్టి పక్షులు గూళ్ళకి చేరుకుంటున్నా, వాటిని పట్టించుకునే తీరికా, ఓపికా ఎవరికీ లేవు. వక్షుల గురించి, సంధ్యా సమయం గురించి కావాలనుకుంటే ఇళ్ళలో కూర్చుని, పడుకుని హాయిగా వున్నకాల్లోనే చదివేసుకుంటున్నారు జనం. ఆలమందలు మేతమే 'స' ఇళ్ళకు చేరుకోవడం విషయం ఎలా ఉన్నా, కొన్ని ఆవులు లారీమీద కబేళాకు ప్రయాణమై వెడుతున్నాయి. పడమటి దిక్కున కిందికి వాలుతున్న నూర్యుడు మేడలు అడ్డెచ్చి అసలు కనబడటం లేదు.

తమ ఇంటి వీధి గదిలో కూర్చుని తీరిగ్గా ఆ రోజు పేవరు చూస్తున్నాడు శంకరం. ఇంతలో వీధి గేటు దగ్గర స్కూటరు ఆగిన చప్పుడయింది. పేవరు తప్పించి కిటికీలోంచి బయటకు చూశాడు. గేటు తీసుకుని లోపలకు వస్తున్నాడు మధు.

“ఎరా, మధూ! సెకండ్ సాటర్ డే అయినా దొరగారికి మాఇంటికి రావడానికి ఇంతవరకూ తీరిక చిక్కలేదన్నమాట!” అంటూ ఆప్యాయంగా లోపలికి ఆహ్వానించాడు శంకరం.

“అబ్బే అదేం లేదురా! ఈ రోజు సెలవైనా పగలంతా నేనూ, మాఆవిడా ఏవో వున్నకాలూ, పత్రికలూ చదువుకుంటూ ఇంట్లోనే గడిపేశాం. సాయంకాలం మాఇంటిచుట్టూ ఉన్న ఆడ మలయాళమంతా మాఆవిడ చుట్టూ చేరి ఫ్లోజో 'సనిమా ప్రోగ్రాం ఏర్పాటు చేశారు.”

“అయితే ఇకనేం! నువ్వు కూడా హాయిగా వాళ్ళతో 'సనిమాకు చెక్కెయ్యకపోయావా?”

“నీమొహంలా ఉంది. వాళ్ళు వెళ్ళేది ఏదో గొప్ప మహిళా చిత్రమట. మహిళా చిత్రమంటే మనకి తెలియదేముంది? ఘోరమైన రేప్ లూ, సంఘాన్నీ సంఘంలోని దురాగతాలనీ చాటుతూ హీరోయిన్ గారి పాట, ఆ పాటతో పెద్ద మర్పు, తిరుగుబాటు... ఇలా రెండున్నర గంటలపాటు ఘోరమైన నుత్తి. అంతేగా! కాకపోయినా అంతమంది ఆడవాళ్ళతో పోతుపేరంటాలిలా నేనొక్కణ్ణి బయలుదేరడం మాత్రం ఏం బాగుంటుంది చెప్పు? అందుకే మాఆవిణ్ణి వాళ్ళతో 'సనిమాకు వెళ్ళి రమ్మని వంపి, ఇంటికి తాళం వే 'స నే నిలా చక్కా వచ్చాను. పద, ఇద్దరం కలి 'స ఫ్లోజోకి పోదాం. మీ శ్రీమతి ఎలాగూ వుట్టింట్లోనే ఉందిగా?” అన్నాడు మధు.

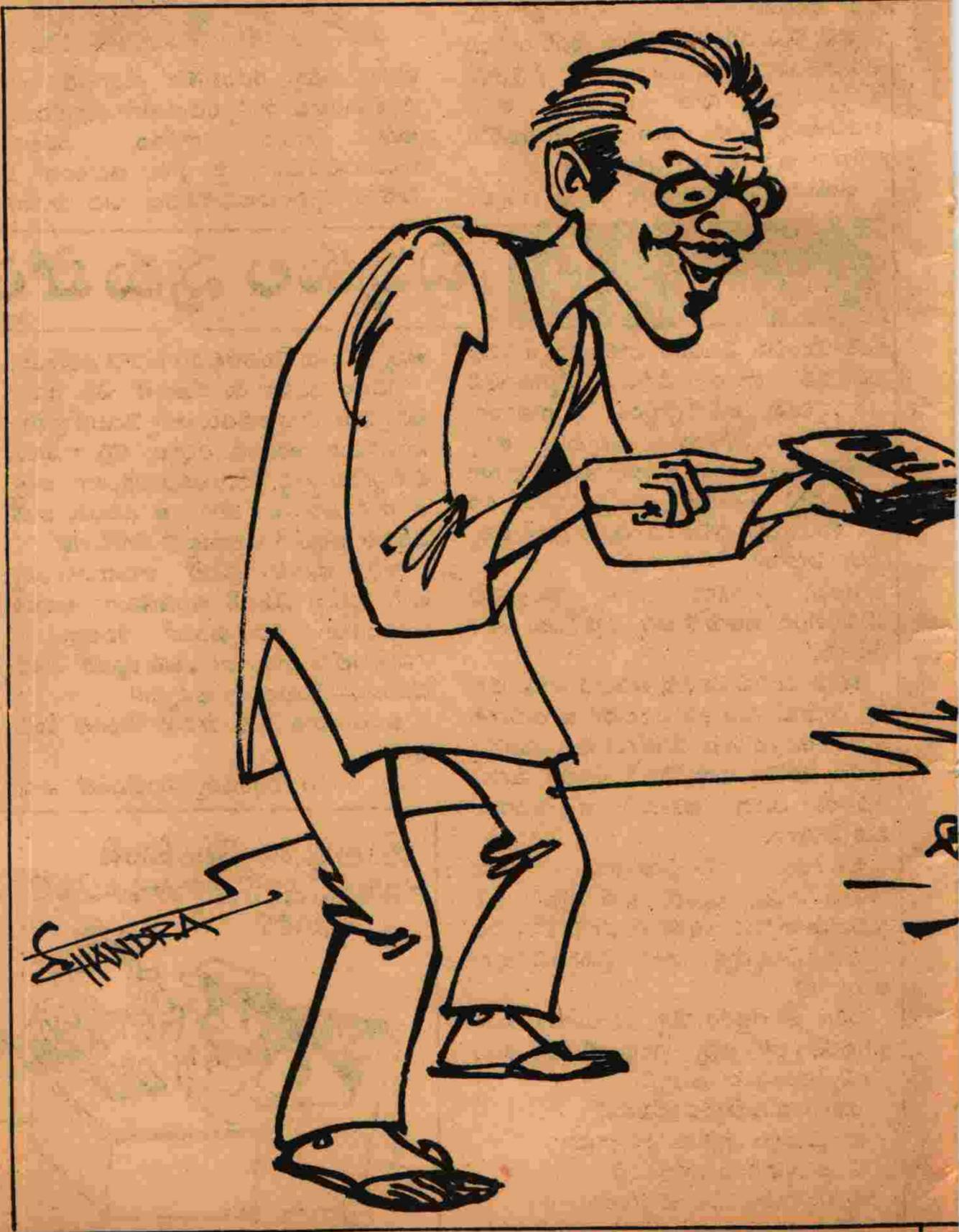
“నరే దానికేం? ఇంకా బ్రైముంది. వెడదాం. ఇంతకీ ఏ 'సనిమాకీ?”

“వేరే 'సనిమా ఎందుకు? భారీ తారాగణంతో నిన్ననే విడుదలైన 'బిజినెస్ 'స రాముడు’

చూద్దాం, పద. తొందరగా వెళ్ళకపోతే టికెట్లు దొరకవు.”

“ఏడి 'సనట్టే ఉంది నీ పిక్చర్ సెలెక్షన్! ఈ రోజు మధ్యాహ్నం ఏమీ తోచక ఈ బిజినెస్ 'స రాముడు అడుతున్న థియేటర్ దగ్గరకు వెళ్ళాను. తీరా చూస్తే థియేటర్ దగ్గర వట్టుమని

వదహారుమంది కూడా లేరు. ఏమిటబ్బా! నిన్ననేగదా ఈ బొమ్మ విడుదలవుత! ఒకవేళ 'సనిమా మొదలైపోయి టికెట్లు దొరకని అభాగ్యులు ఇలా అరుబయట తచ్చాడుతున్నారేమోనని ఎంక్వయిరీ ప్రారంభించాను. ఇంకా 'సనిమా మొదలు



కావడానికి అరగంట ప్రయత్నం చేసి, ఈ సీనియర్ కు ఇంతకంటే జనం రావడం లేదని ఎంక్యూరీలో బయటవడింది. నిన్న అంటే విడుదలైన రోజున ఉదయం ఆటకు జనం కుప్పలు తిప్పలుగా ఉన్నారు. చాలామందికి టికెట్లు కూడా దొరకలేదుట. మ్యాటినికీ జనం వలచబడ్డారట. ఫ్లోషోకి మరీ తక్కువయ్యారు. సెకండ్ షోకి అంతా కలిపి అరవై మంది కూడా లేరట. అదీ విషయం. రేపు ఆ ఫియేటర్లో ఈ బొమ్మ తీసే సీనియర్ బొమ్మ వేస్తారని కూడా చాలామంది చెప్పుకుంటున్నారు.

“ఎమిటీ! ‘బిజినెస్ రాముడు’ ఇంత ఘోరంగా ఫెయిలయ్యిందా? నేను నమ్మలేకపోతున్నాను. ఇన్ని లక్షలు ఖర్చుచేసి, ఇంత భారీ తారాగణంతో తీసిన సీనియర్ ఈమధ్య విడుదల కాలేదు. ఇదేదో పెద్ద మిస్టరీలా ఉంది.” నిరాశగా అన్నాడు మధు.

“మిస్టరీ మాట దేవు డెరుగు. ఈ ‘బిజినెస్ రాముడు’ సీనియర్ వెనుక ఎంతమంది బిజినెస్ చేసిన ఎలా బాగువడ్డారో,

ఈ బిజినెస్ లో ఎవరు ఎలా దివాలా తీశారో చెబుతాను శ్రద్ధగా విను. ఈ కథ వినేముందు కాస్తంత కాఫీ తాగు” అంటూ ఫ్లాస్కులో కాఫీ రెండు కప్పుల్లో పోసి ఓ కప్పు మధుకు అందించి, రెండో కప్పులో కాఫీ తాను సీన్ చేస్తూ కథ ప్రారంభించాడు శంకరం.

“అనగనగా ఓ కుటుంబం. ఆ కుటుంబంలో నలుగురు నభ్యేలు. విశేషమేమిటంటే ఆ నలుగురూ రచయితలే! కుటుంబ యజమాని సీనియర్ రామయ్య కథలు తయారుచేసి సీనియర్ వాళ్ళకు సప్లయి చేస్తూ ఉంటారు. ఆయన భార్య జానకీదేవి కలం పేరు ‘జాకీ’. ఆమె రాసిన నవలలు అనేక దిన, వార, వక్త, మగు పత్రికలలో సీరియల్ గా వచ్చి పాఠకులను అటూ ఇటూ ఊపేశాయి, ఊపేస్తున్నాయి. ఇక వారి అబ్బాయి రాఘవరామరావు గొప్ప కథారచయిత. ‘రా.రా.రా.’ కలం పేరుతో అతని కథలు అనేకం పత్రికలలో వడి పాఠకులను ఉక్కిరి బిక్కిరి చేసి ఊపిరాడనివ్వడం లేదు. ఇక వారి అమ్మాయి అలివేలు మిసీ కథలు రాయడంలో దిట్ట. ‘చిటికెన

వేలు’ కలం పేరుతో ఆమె ఇప్పటికే మెనీ మెనీ మిసీ కథలు రాసి బోల్డు ‘జాకీ’ మిసీ (సారీ! ఆడవాళ్ళ జాకీలకు పాకెట్లు ఉండవు గనుక పాకెట్ మిసీని జాకీ మిసీ అనాల్సిచ్చింది) పొగట్టింది.” తన సీనియర్ లు వెలిగించి, మధుకి మరో సీనియర్ ఆఫర్ చేసి మళ్ళీ కథ ప్రారంభించాడు శంకరం.

“ఓ శుక్రవారం శుభముహూర్తాన ‘చిటికెన వేలు’ వటికబెల్లం ముక్కలాంటి ఒక మిసీ కథ రాసింది. కథలో డ్యీస్టు భలే తమజాగా ఉంది. కథను మరోసారి చదివి మురిసిపోతూ, దాన్ని ఎవరికీ వంపించాలా అని ఆలోచిస్తూ కథను కవర్ పేజీ, బుగ్గమీద కలం అన్యుకుని చిరునామా ఎవరికీ రాయడమా అని డైలమలో ఉండిపోయింది చిటికెన వేలు. ఇంతలో వాళ్ళన్నయ్య రా.రా.రా. వచ్చి “ఎమిటీ వేలూ, అంత దీర్ఘంగా ఆలోచిస్తున్నావ్!” అన్నాడు.

“ఎం లేదు అన్నయ్యా! ఈ మిసీ కథ చూడు. ‘హనీ’లా ఎంత తియ్యగా వచ్చిందో! ఈ కథ చదివి దీన్ని ఎవరికీ వంపితే బాగుంటుందో నలహా చెప్పు.” అంది కవరు అన్నగారి చేతికి అందిస్తూ.

రా.రా.రా. కవరులోంచి కథ తీసి గబగబా చదివేశాడు.

“చెల్లాయ్! కథ చాలా బాగా వచ్చింది. నువ్వు మరోలా అనుకోకపోతే నామాట విని ఈ కథను ఎవరికీ వంపించొద్దు. అదే నా నలహా!” అన్నాడు.

“బలే బాగుంది. కథ రాసింది ఇంట్లో దాచుకుని వూజించుకోదానికా?” చిరుకోపంతో అంది చిటికెన వేలు.

“దాచుకోమని కాదు, ఈ కథను అమ్మేయ్!”

“అమ్మేయ్యటమా అదెలా? ఎవరు కొంటారు?”

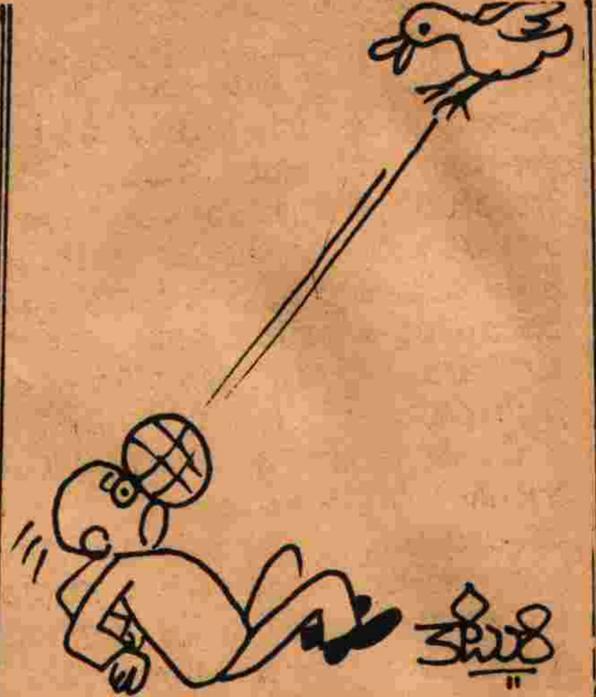
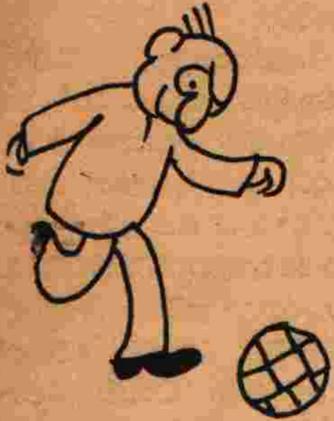
“ఎవరో ఎందుకు! నేనే కొంటాను. ఈ మిసీ కథలోని సెంట్రల్ అయిడియాని కాస్తంత డెవలప్ చేస్తే ఇది మంచి ‘కథ’ అవుతుంది. ఈ మిసీ కథకు ఎవరికీ వాళ్ళయినా నీకు మహా ఇస్తే పాతిక రూపాయలకంటే పారితోషికం ఇవ్వరు. పోస్టు ఖర్చులు పోతే నీకు పూర్తిగా ఆ పాతికా కూడా ముట్టదు. ఏమై రూపాయలిస్తాను. ఈ కథను నాకు ఇచ్చేయ్. ఈ మిసీ కథను నేను వదిలేజేల కథగా చేసి ఎవరికీ వంపుకుంటాను. నరేనా!” అన్నాడు రా.రా.రా.

“ఓ దానికేం? తీసుకో! మిసీ కథలు రాయడానికి నా దగ్గర ఇంకా బోలెడన్ని ఫ్లాట్లు ఉన్నాయ్!” అంటూ చిటికెన వేలు తన కథను అన్నగారికి అమ్మేసి, అతనిచ్చిన అయిదు వది కాగితాలు జాకీలో వదిల వరుచుకుంది.

రా.రా.రా. ఆ రోజే కూర్చుని బాగా ఆలోచించి, ఆ సీనియర్ పాకెట్ల తగలే సీనియర్ కథను అటూ ఇటూ సాగదీసి ‘కథ’గా చేశాడు. రోజంతా ఇల్లు కదలకుండా కూర్చుని కథను ఫెయిర్ చేసి ఎవరికీ వంపడానికి రెడీ చేశాడు. కథకు పైటిల్ మాత్రం ఇంకా నిర్ణయించలేదు. కథకు తగిన నాలుగైదు పైటిల్స్ మనసులో మెదిలాయి గాని ఏదీ అతనికి పూర్తి నంతృప్తిని ఇవ్వలేదు. ‘పైటిల్’ విషయంలో అమ్మ నలహా అడిగితే బాగుంటుందని ‘జాకీ’ గారిని కలిశాడు రా.రా.రా.

“ఒరేయ్, రాముడూ! పైటిల్ కేంగాని కథ మాత్రం చాలా బాగుంది. ఎవరికీ వంపిద్దామనుకుంటున్నావ్?” అంది జాకీ.





“దేనికో దానికీ! దేని కయితే ఎంత! ముందు ఏం పేరు పెడితే బాగుంటుందో చెప్పమ్మా? అది తేలి చావకే నీ దగ్గరకొచ్చాను” అన్నాడు రా.రా.రా.

“ఇంత మంచి కథను కేవలం కథగా ఓవత్రికకు వంపించి ఆవత్రిక వాళ్ళిచ్చే ముష్టి వంద రూపాయలు మూట కట్టుకుందా మనుకుంటున్నావా? అదేం బాగులేదు. ఓపని చెయ్య! ఈ కథను నాకిచ్చేయ్! దీన్ని మంచి నవలగా మలచుకుంటాను. నీకు వత్రిక వాళ్ళిచ్చే వంద రూపాయల పారితోషికం బదులుగా రెండొందలు పాకెట్ మనీ ఇస్తాను. నరేనా!” అంది జాకీ.

“ఓకే! అలాగే చెయ్యమ్మా! తల్లిని మించిన దైవం లేదన్నారు. నీమఠం కాదంటానా? నీ నవలకు నా కథ పనికొస్తుందంటే అంతకంటే మహద్భాగ్యం మరేముంది?” అంటూ తల్లి ఇచ్చిన రెండొందలు జేబులో పెట్టుకుని ఈ వ్యాపారంలో నూటయాభై మిగిలినందుకు సంబరపడిపోతూ డ్రాఫ్ట్ మార్కుకుని ఈల వేసుకుంటూ వీధిలోకి ఊడాయించాడు రా.రా.రా.

‘జాకీ’ ఆ కథను రెండుసార్లు శ్రద్ధగా చదివించి. పెద్ద కాగితాల దొంతిని ముందేసుకుని వారం తిరక్కుండా ఆ కథను మరింత సాగదీసి, దాన్నిండా మసాలా దట్టించి, మరికొన్ని పాత్రలు నృష్టించి రెండు వందల పేజీల నవలగా చేసి ఊపిరి పీల్చుకుంది. ఆ నవలను ఓ డ్రైలీకి సీరియల్ గా వంపబోతూ “ఈ నవల మీద మీ అభిప్రాయం చెప్పండి” అంటూ ఓ రోజు రాత్రి భర్త సీతారామయ్య గారికి చూపించింది.

సీతారామయ్య గారు ఆ కథను ఆ రాత్రంతా కూలంకషంగా చదివి ఆకళింపు చేసుకున్నారు.

మర్నాడు ఉదయం ఆయన “జానీ! రాత్రి నీ నవల పూర్తిగా చదివానోయ్! అద్భుతంగా ఉంది. దీన్ని ఏం చేద్దామనుకుంటున్నావ్?” అన్నారు జానీదేవి ఇచ్చిన కాఫీ తాగుతూ.

“ఏం చేస్తే బాగుంటుందో మీరే చెప్పండి. ఏదో ఒక డ్రైలీకి సీరియల్ గా వంపిద్దామనుకుంటున్నాను. ఎలా ఉంటుంది?” అంది జానీదేవి.

“బాగానే ఉంటుందనుకో! అయినా ఆ డ్రైలీ వాళ్ళు నీకేమాత్రం ఇస్తారు ఈ నవలకు?”

“రెండువేల దాకా ఇవ్వచ్చు.”

“అంతే! రెండు వేలేనా? అయితే ఓపని చెయ్య! దీన్ని నాకు ఇచ్చేయ్! నాలుగు వేలిస్తాను.

ఇక ఈ నవలమీద నీకు ఏమాత్రం హక్కులుండవ్! నరేనా!” అన్నారు సీతారామయ్యగారు.

“ఏమిటంటే! మీరు నా కేమైనా వరాయివాళ్ళా బేరాలాడడానికి! వతియే ప్రత్యక్ష దైవమన్నారు. మీరు అడిగింది ఏనాడైనా కాదన్నానా, మీరు రమ్మంటే ఎక్కడికైనా రానన్నానా?” అంటూ పాత సీనిమల్ వల్లవి పాడి ముసముసంగా నవ్వుకుంటూ మంగళసూత్రాలు కళ్ళ కడ్డుకుంట జానీదేవి.

ఆ రోజే భార్యకు నాలుగు వేలూ ఇచ్చి నవలను తమ సొంతం చేసుకున్నారు సీతారామయ్యగారు.

రెండొందలకు కొన్న కథకు నాలుగు వే లొచ్చాయంటే మూడు వేల ఎనిమిది వందలు లాభం! వత్రికకు వంపేకంటే ఇదే బాగుంది! అనుకుంటూ తనలో తనే సంబరపడిపోతూ నాలుగు వేలూ వేనిటీ బాగ్ లో వేసుకుని ఆటో ఎక్కి వట్టు చీరల పావుకు బయలుదేరింది జానీదేవి.

సీతారామయ్యగారు వదిపేసు రోజుల పాటు ఇంటిపట్టునే ఉండి ఆ నవలను అటూ ఇటూ కత్తిరించి, కలబోసి, తిరగోసి, రెండు మూడు బూతు హాస్య పాత్రలను కూడా అందులో అదనంగా చొప్పించి, దాన్ని నూటికి నూరుపాళ్ళూ అందమైన ఓతెలుగు సీనిమా కథగా రూపుదిద్దారు. అటుపైన ఆయన తనకు తెలిసిన ఓ చోటా ప్రొడ్యూసరు చిదంబరంగారిని కలిసి కథను చదివి వినిపించారు. సీనిమాగా తీయడానికి ఆ కథ ఎంత బాగుంటుందో, అందులో కొత్తదనం ఎంతగా ఉందో చిలవలు వలవలు చేసి చక్కగా చెప్పారు. కథ దొరకక వ్యథ చెందుతున్న ప్రొడ్యూసరుగారు ఈ కథ వినగానే వ్యథను విడిచి ముఖం చేటంత చేసుకున్నారు. తక్షణమే పదివేలిచ్చి సీతారామయ్యగారి నుంచి ఆ కథకు సంబంధించిన నర్వహక్కులూ పొంది తమ సొంతం చేసుకున్నారు. ఈ వ్యాపారంలో ఆరు వేలు మిగిలినందుకు ఆనందపడుతూ చిదంబరంగారికి మరోసారి నమస్కారం చేసి మెట్లు దిగారు సీతారామయ్యగారు.

చిదంబరంగారు ఈ కథను ‘బిజినెస్ మగ్నెట్’ పేరుతో సీనిమాగా తీయడానికి రైటర్ దగ్గరనుంచి డ్రైకర్ వరకూ ఎవరినీ ఎట్టాలా అని వెతుకుతున్న తరుణంలో ఆయన పొలిటి

కల్పవృక్షంలా తగిలాడు అప్పటికే అయిదారు భారీ సీనిమాలు తీసి పెద్ద ప్రొడ్యూసర్ గా పేరొందిన వరాంకుశం. కుశలవ్రశ్నల అనంతరం తన సీనిమా నంగతి చెప్పాడు చిదంబరం.

“ఏదీ, ముందు కథ వినిపించు. కథ విన్నాక డైలాగ్ రైటర్ గా ఎవరుంటే బాగుంటుందో, డ్రైకర్ గా ఎవర్ని పెడితే బాగుంటుందో నేను చెబుతాను” అన్నాడు వరాంకుశం.

“అయ్యబాబోయ్! మీ నిర్ణయాలన్నీ భారీగా ఉంటాయ్. మీరు నిర్ణయించే భారీ రైటర్ ని, భారీ డ్రైకర్ ని, భారీ స్టారింగ్ ని నేను భరాయించలేను. నా దంతా బహు చిన్న బడ్జెట్. అంతా కలిపి పాతిక లక్షల లోపులో తేలిపోవాలి” అన్నాడు చిదంబరం.

“ముందు కథ వినిపించవోయ్! తరువాత నంగతి చూద్దాం. భయపడకు. నీవెసుక నేనున్నాగా?” భరోసా ఇచ్చాడు వరాంకుశం.

“ఈ కథ కాస్తా వినోకాక ఇలాంటిదే మరో కథ తయారుచేయించి నాకు దెబ్బకొట్టడు కదా ఈ ముసలిపీనుగ!” అనుకుంటూ అయిష్టంగానే కథ వినిపించాడు చిదంబరం.

“చూడు, చిదంబరం! ఎవరు రాశారో గాని కథ మాత్రం ఘస్టుగా ఉంది. ఈమధ్య మన తెలుగులో ఇంతమంచి నభైక్కును తెర కెక్కించినవాడు ఎవడూ లేడు. అయితే ఒక్క విషయం. ఇంత మంచి కథకు ఎవరో సాధా సీదాగాడిచేత మఠలు రాయించి, సెకండరీల్ దర్శకుడి చేతిలో పెట్టి, మఠూలు మూడో తరగతి నటులతో బొమ్మ తీస్తే ముచ్చటగా మూడోజూలు కూడా ఆడి చావదు. ఈ కథకు తగ్గ భారీ సెట్టింగులు, భారీ తారాగణం ఉండి, భారీ దర్శకుడి చేతిలో పెడితే ఈ సీనిమాకచ్చితంగా వంద రోజులు నడుస్తుంది. నా మఠ విని డబ్బుకి

ఆలోచించక తీస్తే పెద్ద బడ్జెట్ లో తియ్య! లేకపోతే పూర్తిగా మఠుకో! అంతేగాని చిన్న బడ్జెట్, చిన్న బడ్జెట్ అంటూ చిన్నగా ఆలోచించావా, చివరకు ఏమవుతుందో చెప్పలేం. అనుభవం మీద చెబుతున్నాను. నా మఠ విను.” అన్నాడు వరాంకుశం.

“అమ్మబాబోయ్! మీరు చెప్పిన లెవల్లో తీస్తే నా బొమ్మ ఎనిమిది రీళ్ళకే ఆగిపోతుంది. అంత బరువు ఎత్తుకోవడం నావల్ల కాదు” దీనంగా

అన్నాడు చిదంబరం.

“అయితే ఒక వని చెయ్య! పాతిక వేలిస్తాను. ఈ కథను నా కొదిలేయ! నువ్వు నీ పెట్టుబడికి తగ్గస్థాయిలో మరో కథ వెతుక్కో నరేనా!” అన్నాడు వరాంకుశం.

“చిత్రం. చిత్రం. మీ అంతటివారు అడిగితే కాదనగలనా? కాని ఒక్క చిన్నమట. మీరు మరోలా అనుకోకపోతే మరో అయిదు వేలిప్పించండి. అంతకంటే నేను మరేం కోరను.”

“ఒదానికేం! అలాగే!” అంటూ ముప్పయి వేలకు చిదంబరానికి చెక్కు రా “సచ్చి బిజినెస్ మగ్నోట్”ను తనవరం చేసుకున్నాడు వరాంకుశం.

“సనిమా మట దేవుడెరుగు. ఈ బిజినెస్ లో ఇరవైవేలు మిగిలాయి అదే వదివేలు అనుకోబోయి, వదివేలకంటే ఇరవైవేలు ఎక్కువని గుర్తించి, నాలుక్కరుచుకుని, నాలుక తడుపుకోవడానికి టాక్సీమీద బారువైపుగా వెళ్ళిపోయాడు చిదంబరం, చెక్కుతీస జాగ్రత్తగా జేబులో పెట్టుకుని.

అటువైన ప్రాధ్యూనర్ వరాంకుశం తన “సనిమా మా”నకు కూడా బాగా ఎక్కిలా దాని పేరు ఎలా మార్చాలా అని తీవ్రంగా ఆలోచించాడు. రచయితతోనూ, దర్శకుడితోనూ కూడా కూడబలుక్కుని ‘బిజినెస్ మగ్నోట్’ పేరు తీసే “సనిమా బిజినెస్ రాముడు”గా మార్చేశాడు. మాటింగ్ ప్రారంభోత్సవం మొదలు పత్రికల నిండా తమ ‘బిజినెస్ రాముడు’ వార్తలతో పాటు రకరకాల, రంగురంగుల స్టైల్స్

అధిక సంఖ్యలో వచ్చేలా చేశాడు. “సనిమా ఇంకా నెల్లాళ్ళకు విడుదలవు తుందనగానే పత్రికల నిండా ఫుల్ పేజీ ప్రకటనలు గుప్పించాడు. మొత్తం ఆంధ్ర దేశంలోని అన్నలు, తమ్ముళ్ళు, అడవడుచులూ, చిన్నారి పొన్నారి పావలూ, బాబులూ అంతా ‘బిజినెస్ రాముడు’ విడుదల కోసం వెయ్యి కళ్ళతో వెలైత్తి ఎదురుచూ సేలా చేశాడు.

విడుదలకు ముందు ఆ “సనిమా ప్రదర్శన జిల్లాలవారీ హక్కుల కోసం “సనిమా వ్యాపారులు క్యూలో నిలబడ్డారు. వరాంకుశం మటల గారడీతో తన “సనిమాను అందలం ఎక్కించి, కనీసం ఒక్క రీలైనా చూపించకుండానే బొమ్మను పెట్టెల్లో పెట్టి బేరం నడిపి, జిల్లాల వారీగా అధిక లాభాలకు అమ్మేశాడు. ఈ బిజినెస్ లో వరాంకుశానికి పెట్టుబడి పోను సుమారు పాతిక లక్షలదాకా మిగిలాయి. లక్షలన్నిటిని లక్షణంగా బ్యాంకులో వేసి, వడక్కుర్చీలో చిద్విలాసంగా చుట్ట కాలుస్తూ కూర్చున్నాడు వరాంకుశం.

“అయితే ఒక్క విషయం. మిగతా జిల్లాల మటేమాగాని మన జిల్లాలో ఈ “సనిమా హక్కులు కొన్నవాడు నన్నా “సరావు. ముచ్చటగా మూడు లక్షలకు మూడు కాపీలు కొని మూడు వట్టణాల్లో ‘సినీ’ థియేటర్లు అద్దెకు తీసుకుని రిలీజ్ చేశాడు. కాని ‘బిజినెస్ రాముడు’ బిజినెస్ సావం మొదటి రోజునే తుస్సుమంది.

ఈ “సనిమా మీద జరిగిన బిజినెస్ లో చిటికన వేలు, రా.రా.రా. జానకీదేవి, “సతారామయ్య, చోటా ప్రాధ్యూనరు చిదంబరం,

బడా ప్రాధ్యూనరు వరాంకుశం అంతా అంతే ఇంతో లాభం పొందారు. ఇక ఈ ‘బిజినెస్ రాముడు’లో నటించిన నటీనటులు, ఇతర సాంకేతిక బృందం ఎవరి పారితోషికం వారు ముందుగానే చేజిక్కించుకున్నారు. ఇక ఈ బిజినెస్ లో నష్టపోయిందల్లా మన నన్నా “సరావులాంటి సన్నాసు లొక్కరే! ఇదే ‘బిజినెస్ రాముడు’ వెనుక ఉన్న బిజినెస్ కథ.” కథంతా చెప్పి గ్లానుడు మంచినీళ్ళు తాగాడు శంకరం.

““సనిమా మట ఎలా. ఉన్నా ఈ “సనిమా వెనకాల బిజినెస్ కథ ఎంతో బాగుంది. ఇంతకీ ఈ కథంతా నీకెలా తెలుసు? ఏదైనా “సనిమా పత్రికలో వచ్చిందా?” అశ్చర్యపోతూ అడిగాడు మధు.

“ఇందులో తెలియడానికి విచిత్రం ఏమీలేదు. ఈ కథలో చిటికన వేలు నా శ్రీమతి అలివేలు మంగ. ఇకపోతే రా.రా.రా. మాబావమరది రామరావు. జాకీ...”

“ఇక చెప్పక్కర్లేదు. అవిడ సాక్షాత్తు మీ అత్తగారు. అంతా అర్థమైంది. నేవస్తాను” అంటూ గేటువైపు నడిచాడు మధు.

ఇంకా ఏదో చెబుదామని మధు వెనకే వరుగెత్తిన శంకరం దూరమైపోతున్న స్కూటర్ వైపు అలాగే చూస్తూ ఉండిపోయాడు.

ఇంతకీ ఈ కథలో ‘నన్నా “సరావు’ ఎవరో తెలుసుకోకుండానే వెళ్ళిపోయాడు మధు. “అనన్నా “సరావుని నేనే!” అంటూ జుట్టు పిక్కున్నాడు శంకరం.

పెళ్లికి ముందు లిమ్కా పెళ్లి తర్వాత లిమ్కా



పెళ్లికి ముందు ప్రేమ పాఠాలు వల్లిస్తూ-వల్లిస్తూ ఆపినప్పుడు, పెళ్లియ్యాక సరసం విరసంగా మారితే, ఐజిగిస్తూ, బ్రతిమాలుకొంటూ ఆపినప్పుడు మోక్షక్రిమి రహిత రిమ్కా త్రాగితే దప్పి, అలసట కీడాల్లో మాయం! దాహం తీర్చే ఐసోటానిక్ లవణాలు రిమ్కాలో వున్నాయిగా మరి!



నిమ్మ కాయ నీరులా మజా నిమ్మగల పానీయం
రస-రసంగా ఇవ్వండి