



మొలకలపల్లి కోటేశ్వరరావు

“నానా... మా క్లాసు రాముకి వాళ్ళ నాన వాచీ కొనక్కొచ్చాడు. బలే వుంది. నాగ్గాడా వాచీ కొని పెట్టవా, రేపు శనగల డబ్బులు వచ్చినాక” అనిల్ అడిగాడు.

“వాడిక్కంటే నాగ్గాడా కొనాల్సిందే” వెంటనే అందుకుంది ప్రతిభ. వాకిటి దగ్గర కూర్చుని వాళ్ళమ్మతో జడ వేయించుకుంటూ.

బుచ్చయ్య ఇంటి పొరుగునేవున్న ఎరువుల పావువాళ్ళ పేపరు తీసుకొచ్చి చూస్తున్నాడు. వాళ్ళ మాటలు వినపడినా పేపర్ లో లీనమై జవాబు చెప్పలేదు.

“చెప్పు నానా, కొనిపెడతావా?” మళ్ళీ అడిగాడు అనిల్.

“సరేరా” అన్నాడు బుచ్చయ్య. ఎలాగూ కొనిపెట్టేదిలేదు. ఆమాట చెప్పి వాళ్ళని ఇప్పటినించే ఎందుకు నిరాశ పరచాలని ఆయన వుద్దేశం.

పిల్లలుగదా, ఇప్పుడు వున్న గుబులు తరువాత వుండదు. సహజంగానే రేపటికి మర్చిపోతారు. ఒకవేళ గుర్తువున్నా ఇంకేదో వస్తువుమీదకి ధ్యాసపోతుంది. దాన్ని కావాలని అడుగుతారు. ఈ విషయం బుచ్చయ్యకి తెలుసు. అందుకే వాళ్ళు కోరుకునేది ఏదీ కాదనడు.

అనిల్ ఎనిమిదో తరగతి చదువుతున్నాడు. ప్రతిభ తొమ్మిది. ఆ ఇద్దరూ ఆయన పిల్లలు.

“నిజంగా కొనిపెడతావా నానా?” తండ్రి మాట మీద విశ్వాసంలేని అనిల్ తన ఆశనీ, నమ్మకాన్నీ ధృఢపరచుకోవడానికి మళ్ళీ అడిగాడు.

“చూద్దాం లేరా!”

“నీవు చూద్దామంటే మేం నిజంగా చూసినట్టేలే!” అన్నాడు అనిల్ నిరసన

ధ్వనితోనూ, నిరాశగానూ.

“కొనిపెడతాలే పోరా!”

“జీన్స్ పేంటూ, టీషర్లు కొనిపెడతానని నిరుడు పుట్టినరోజుప్పుడు చెప్పావే! కొనిపెట్టే. మళ్ళీ పుట్టినరోజు కూడా ఇంక పదిరోజుల్లో వచ్చింది! ఈ పుట్టినరోజు కైనా తెస్తావనుకుంటే అమ్మ కొట్టో గుడ్డలు తెచ్చా, టైలర్ కుక్కా ఇస్తామీ!”

“ఒరేయ్... డబ్బులు పూరక ఏమన్నా వస్తన్నయ్యేందిరా? నీకు టీ షర్టులూ, జీన్సులూ కొనాలంటే పచ్చనోట్లు కావాలి. మళ్ళీ అవికూడా తుక్కాసియ్యి కొంటే మూడోనాటికే పోతయ్యి! కొనుక్కునేది ఏదయినా మంచిది చూసి కొనుక్కోవాలి!”

“కొట్టో మామూలు గుడ్డలు మాత్రం పచ్చనోట్లు లేకుండా చొక్కా వస్తన్నయ్యేంది? కుట్టుకూలితో లెక్క చూసుకుంటే ఇవి కూడా వాటంత అవతయ్యి! ఎనకటి రోజుల్లో వుంటే ఎట్టు? పచ్చనోటు అని పేరే కాని దానికి రవిగడ్డ రావడంలా!” అంది ప్రతిభకి జడవేస్తున్న వాళ్ళమ్మ నిర్భల.

“నాకు అవేం వద్దుగానీ వాచీ కొనిపెట్టు నానా!”

“ఎన్ని డబ్బులు రావడంలేదూ, పోవడంలేదూ! పిల్లవాడు వాచీ అడిగితే ఇంతసేపు ఆలోచించాలా?” అంది

నిర్భల.

“కూచుని మాటలు అయితే చెబుతావు? వాచీలు పూరక ఇయ్యరు. డబ్బుతోటి కూడుకున్న యవారం!”

“వేలు కావాలా, లక్షలు కావాలా?”

“వందలైనా కావాలిగా!”

“అయితే కొనిపెట్టవా?” అని బాగా నిరాశతో అడిగాడు.

“రేపు ఎప్పుడో ఒంగోలు పోయినప్పుడు గట్టిగా తెచ్చిపెడతాలేరా!” ఇక తప్పేటట్లు లేదనుకుని, వాడికి నిజమైన ప్రామిస్ చేసాడు బుచ్చయ్య.

“మనింటికి వచ్చే అమ్మాయి క్లాసు ఆడపిల్లలందరికీ చాలా వస్తువులున్నయ్యి. మనమ్మాయికే ఏంటేవు బూత్తిగా! శనగలు అమ్మిన తరువాత నాకు పదివేలియ్యి, అమ్మాయికి ఏదన్నా వస్తువు చేపిస్తా! బోసిమెడ, బోసి చేతుల్తోటి దిబ్బాచిగా వుంటంది!” అంది నిర్భల.

“పది రూపాయలు అడిగినంత తేలికగా అడిగావేమే పదివేలు కావాలని! శనగలు అమ్మితే మనకి వచ్చేది రూపాయి అయితే అక్కడ రెండు రూపాయలు ఎదురు చూస్తన్నయ్యి!”

“మనకి ఎన్ని అప్పులు వున్నయ్యేంది? ఇయ్యేదే నువ్వు అమ్మాయికి వస్తువు చేయించలేకపోతే ఇంకెప్పుడు చేపిస్తా? ఇయ్యేడు పండినట్టు ఎప్పుడన్నా పండిందీ శనగా? నిన్న సుబ్బయ్యవాళ్ళ కూతురికి పన్నెండు సవర్లు బంగారం కొనిపెట్టాడంట! చెయినూ, నెక్లెసూ, గానులూ ఇంకా ఎయ్యో తెచ్చారు ఒంగోలు పోయి! నువ్వు పదివేలు లేవంటంటివీ?”

“వాడు సొంత పొలమేగాకుండా పదికరాలు కొలుకి తీసుకుని శనగయేసాడు. ఇయ్యేడు పాటు కుదిరింది- లక్షా, లక్షన్నర మిగిలియ్యి! వాడు ఇంక ఏదైనా కొంటాడూ, చూపిస్తాడూ! వాడితోటి మనం ఎక్కడ తూగుతాం?”

“వాళ్ళతోటి, వీళ్ళతోటి తూగమని కాదు. ఆయన పొలం కొలుకి తీసుకుని యేస్తే లక్షన్నర మిగిలియ్యి! సొంతమే మనకి ఎనిమిది ఎకరాల పొలం వుందిగా! ఆ లెక్కన మనకి అరవై, డెబ్బయ్యే వేలన్నా మిగలాలగా!”

“వాళ్ళు ముందు 19 వందల మీద అమ్ముకున్నారు. ఇయ్యాల ఆరేటేదీ? పదహారు వందలక్కూడా అడిగేవాడు లేక పోయా! చూడు, రేటులోనే ఎంత తేడా వచ్చిందో!”

“వారం రోజుల్లోనే ధరలు ఇంత అడ్డగోలుగా తగ్గిపోవడం ఎందయ్యా విచిత్రంగా?”

“ఇప్పుడు 16 వందలంటన్నారు. అయినా గట్టిగా నిలబడి కొనేవాడు ఎవడూ లేడు. ఈ రేటు ఇట్ట తగ్గకుండా ఆగితేచాలు, జాతకులమే! ఇయ్యేడు పొగాక్కుడా లేకపోయేసరికి ఆ పొలం కూడా శనగేనాయే! ఇంతకంటే రేటు మాత్రం ఎంవచ్చిందీ?”

వాకిలికి రెండువక్కలా శనగల గోతాలు మెట్టుకట్టి వున్నాయి. ఇంటి లోపలికి వెళ్ళడానికి వాకిలి ఎదురు కొంత జాగా వదిలి పెట్టి రెండువైపులా గోతాలతో పంచ అంతా నింపారు.

గడప మీద కూర్చుని నిర్భల కూతురికి జడవేస్తుంటే, కొద్దిగా ఎడంగా కింద కూర్చునే పేపరు చూస్తున్నాడు బుచ్చయ్య.

“బళ్ళో మేష్టారు ఫీజులు అడుగుతున్నాడు నానా! ఇవ్వని వాళ్ళని రేపట్నీంచీ నిలబెడతారంట!” ప్రతిభ అంది.

“నన్ను కూడా రోజూ అడుగుతున్నారు. రోజూ అడిగిచ్చుకోటం ఏం బాగుండింది?” కోరస్ పలికాడు అనిల్.

“శనగలు అమ్మిన వెంటనే కడతామని చెప్పండ్రా! రోజూ అడగొద్దని మేష్టారుకి చెప్పండి. డబ్బు రానిది ఏం కడతాం?”

“మేష్టారు తోటి రోజూ అడగొద్దని ఎట్టు చెపతాం నానా?” ప్రతిభ అంది.

పిల్లలు ఇద్దరూ వూళ్ళోవున్న ప్రయివేట్ స్కూల్ కి వెళ్తున్నారు. ఇద్దరిమీదా ఏడాదికి 24వందల ఫీజు కట్టాలి. అది రెండు వాయిదాల్లో. మొదటి వాయిదా పన్నెండు వందలు ఎప్పుడో కట్టారు. ఇప్పుడు రెండో వాయిదా మరో సగం కట్టాలి.

చేలో నించి వచ్చిన పంట తొందరగా అమ్ముకుపోతే బాగుండు బాకీలు తీర్చుకుని అవసరాలు జరుపుకోవచ్చని ఇంట్లో అందరికీ వుంది.

చేలోనించి శనగలు మొత్తం ఇంటికి వచ్చి అప్పటికి నాలుగురోజులే అయింది.

పదిరోజుల క్రితం మొదట్లో పంట ఇంటికి వచ్చిన వాళ్ళవి, వచ్చినట్టే వ్యాపారులు తొమ్మిది వందలు చేసికొన్నారు. రెండు రోజుల తరువాత తగ్గించి 18 వందలూ, తరువాత 17 వందలకి కొని, ఇప్పుడు పదహారు వందలు అంటున్నారు.

“మనయ్య ఎన్ని కింటాళ్ళు అవతయి నానా శనగలూ?” అనిల్ అడిగాడు.

“అరవై కింటాళ్ళు అవతయ్యిరా! పైన ఐదారు అయితే అవి విత్తనాలకి వుంచుకుండాం. వచ్చేసాల్లో విత్తనాలప్పుడు కింటా మూడేలు పలికింది!”

“ఆరు గోతాలు మినుములు అయితే అవికూడా అమ్ముకోకపోతిమీ! శనగలు ఇంకా తగ్గుతయ్యేమో! ఎవురన్నా కొంటే అమ్ముకుంటేనే బాగుండింది!” అంది నిర్భల.

“నేను గూడా అమ్ముదామనే చూస్తన్నానే!”

“శనగలు కూడా మినుముల మాదిరిగా అవతయ్యేమో!”

“ఏమో మరి” అన్నాడు బుచ్చయ్య. మినపపంట శనగపంట కంటే నెల రోజుల ముందు వేస్తారు. నెల రోజుల ముందు మార్కుడికి వస్తుంది.

మినుములు మొదటగా ఇంటికి వచ్చిన వాళ్ళవి వ్యాపారులు 29 వందల మీద కొనుగోలు చేసారు. తరువాత క్రమంగా రోజూ 50, 100, 200 ఇలా అడ్డ గోలుగా తగ్గించుకుంటూ చివరకి ధరని 19 వంద



లకి దించారు.

ఈ ధరల తగ్గుదల కేవలం 15 రోజుల వ్యవధిలోనే జరిగిపోయింది.

అంజయ్య అనే రైతు రెండు ఎకరాలు మినుము వేసాడు. అతనికి పది క్వింటాళ్ళు అయ్యాయి. అవసరంపడి, అతను తన పంటని 19 వందల మీదనే అమ్ము కున్నాడు. ధరలోనే అతను పది వేలు పోగొట్టుకున్నాడు. తనకి ఆ పంట మీద ఎంత ఆదాయం వస్తుందనుకున్నాడో అది అంతా వ్యాపారుల పరమైపోయింది. ఎంతో ఆశతో, నాలుగు రూపాయలు వస్తాయని భావించి తినీతినకా ఏడాది పొడుగునా చాకిరీ చేసుకున్న అతనికి చివరికి చాకిరీ, రెక్కలు ముక్కలు కావడం తప్ప ఏమీ మిగిలేదు. రెండెకరాలు ఆ వక్కి బక్క బడుగు రైతుకి ధరలోనే పది వేలు పోవడంతో అతను పడిన బాధ, అనుభవించిన వేదన వర్ణనాతీతం.

మినుముల దెబ్బనించి రైతులు ఇంకా కోలుకోలేదు. శనగలు కూడా మినుముల మాదిరిగా ధర తగ్గిస్తారేమో అని రైతులు భయంతో గజగజలాడిపోతున్నారు.

“ఇంకా ఒకటి రెండేళ్ళలో పిల్లలిద్దరూ కాలేజీ చదువులకి వెళ్తారు. మన దగ్గర ఇప్పుడు కాణీ లేదు. రేపు అప్పటి కప్పుడు డబ్బు రమ్మంటే ఎక్కడించి వస్తుంది? ఇయ్యేడు పంట బాగా పండింది. పంట అమ్మిన తరువాత ఎంత మిగిలే అంత ఖర్చు పెట్టకుండా బేంకిలో వేద్దామనుకున్నా! అవి రేపు పిల్లల చదువులకి అక్కర కొస్తయ్యను కున్నా! ధర ఇలా వుంటే ఎంత మిగల బోతాయి?” అన్నాడు నిరాశగా బుచ్చయ్య.

“ఇంకా తగ్గకముందే అమ్ముకుందాం. కొన్నిసార్లు తొందరచేసి అమ్ముకున్నోళ్ళే అదృష్టవంతులు. మినుములు చూడు, ముందు అమ్ముకున్నోళ్ళకీ, వెనక అమ్ము కున్నోళ్ళకీ ఎంత తేడా వచ్చిందో!” అంది నిర్మల.

తాత్కాలిక వ్యాపారానికి కొన్ని లారీలు కొనుగోలు చేసిన తరువాత పెద్దస్థాయి వ్యాపారులు అందరూ సిండికేట్గా

ఏర్పడి కొనుగోళ్ళు ఆపేసారు.

రైతుల్లో కలవరం బయల్దేరింది. పండి నవంట! కొనేవాడు లేడు! మరో పక్క అవసరాలు చేతిలో చిల్లిగవ్వలేని వాళ్ళు అనేక మంది రైతులు!

డబ్బు అవసరం పడిన రైతులు తమ పంటని కొనుగోలు చేయమని స్థానిక వ్యాపారుల చుట్టూ తిరుగుతున్నారు.

స్థానిక వ్యాపారులు బ్రోకర్ ఆఫీసులకి ఫోన్లమీద ఫోన్లు కొట్టడం మొదలు పెట్టారు.

ధరలు తగ్గుతున్న క్రమంలో వ్యాపారులు మినుముల్లో బాగా తిన్నారు. బ్రోకర్ ఆఫీసులో పాతిక వందలకి బేరం ఇచ్చి, రైతుల వద్ద 22వందలు చేసి పట్టిన వాళ్ళు వున్నారు. లారీకి 25, 30 వేలు ఒక్కరోజులో సంపాదించారు.

మరుసటిరోజు పరిణామాలు ఎలా వుంటాయో, చిక్కిందే దక్కుదల, దక్కిందే బొక్కుదల అనీ- శనగలు కూడా మినుముల మాదిరిగా కాజేడ్డా మనీ వ్యాపారులు గాదెకింది పంది కొక్కుల్లా ఆత్మతగా ఎదురుచూస్తున్నారు. వారంరోజుల తరువాత పై వ్యాపారులు కదిలారు. కొనుగోళ్ళు మొదలు పెట్టారు.

“మావి కాటాలు వేసుకొండి, మావి కాటాలు వేసుకొండి!” అని రైతులు వ్యాపారుల చుట్టూ ప్రదక్షిణలు సాగిస్తున్నారు.

వ్యాపారులు కూడా టకటకా వచ్చిన రైతుల వద్దనించి వచ్చిన వాళ్ళవి వచ్చి నట్లే కొనుగోళ్ళు వేగంగా చేస్తున్నారు.

రైతుల వద్ద నరుకు తగ్గిపోవటం మొదలైన తరువాత ధర నెమ్మదిగా పెరగసాగింది.

“ఇయ్యాల 1750 అంటన్నారు య్యా శనగలూ! అమ్ముకోటం నయం! మళ్ళీ 16 వందలకి వస్తే దండగ పడతాం!” అంది నిర్మల.

బుచ్చయ్య కూడా అమ్ముదామనే వుద్దేశంతో వున్నాడు. నిర్మల కూడా చెప్పడంతో ఆనవాయితీగా తాము నరుకు అమ్మే వ్యాపారి వద్దకి వెళ్ళి

పట్టుబడి చేయమని చెప్పాడు.

“కేప్ బేరం లేదు. 15 రోజుల సైటుకి ఇచ్చే వనయితే పడతాం. ఊళ్ళో అందరివీ అట్టే పడతన్నాం!” చెప్పాడు వ్యాపారి.

ఆమాటే ఇంటికి వచ్చి నిర్మలకి చెప్పాడు బుచ్చయ్య.

“రేపు పదిహేడు వందలకో, పదహారు వందలకో అమ్ముకునేకంటే సైటు అయినా 1750కి అమ్ముకోవడం నయంకదూ! 15 రోజులంటే ఎంతలో తిరిగొస్తయ్య! మళ్ళీ తగ్గకముందు అమ్ముకుంటేనే బాగుండి ద్ది!” అంది నిర్మల.

బుచ్చయ్య ‘సరే’ అని చెప్పడంతో, ముఠా కూలీలు వచ్చి జల్లెడలు పట్టి కాటాలు వేసారు.

బుచ్చయ్య శనగలు మొత్తం అరవై క్వింటాళ్ళు అయ్యాయి.

పదిరోజుల్లోనే రైతులు అందరూ తమ నరుకుని వ్యాపారులకి తొందరచేసి అమ్ముకున్నారు.

ఎవరో నలుగురు మొండి రైతులు మాత్రం అమ్ముకోకుండా చూద్దాం అనే వుద్దేశంతో నిల్వవుంచారు.

రైతుల వద్ద నించి పంట వ్యాపారుల చేతిలోనికి పోవటం- హఠాత్తుగా ధర పెరగడం ఒక్కసారిగా జరిగిపోయింది.

ఇప్పుడు మూసాంబీ శనగల ధర 2350!

“ఒక కింటా కాదు, రెండు కింటాళ్ళు కాదు, అరవై కింటాళ్ళ శనగలు! 1750 ఎక్కడా, 2350 ఎక్కడా? కింటాకి ఆరు వందల లెక్కన 60 కింటాళ్ళకీ ముప్పుయిఆరు వేల రూపాయల తేడా! చూస్తాచూస్తా కళ్ళముందే పదిరోజుల్లోనే ఎంత డబ్బు పోగొట్టుకున్నారా

బాబోయ్! అమ్ముకోకపోయినా బాగుండే ది!” అని గుండెలు బాదుకున్నాడు బుచ్చయ్య.

“శనగల డబ్బులు వచ్చినాక వాచీ కొని పెడతానంటేవే, కొనిపెట్టవా నానా?” అనిల్ అడిగాడు.

“ఎహైపోరా!” అసలే చిరాకుతో వున్న బుచ్చయ్య కొడుకుని విడిలించి కొట్టాడు.

“వాడిమీద కోప్పడి ఏం వుపయోగం? పసిబిడ్డ వాచీ అడిగితే కొని పెట్టలేకపోతిమీ! ఒక చొక్కాముక్క కొనేగతిలేకపోయా! వాళ్ళకి సకాలంలో బడి జీతాలు కట్టలేకపోతిమీ! శనగల్లో ఎంత దండగ పడ్డామో చూడు!” అని నిర్మల కూడా లబోదిబోమని బాధ పడింది.

“డబ్బు విషయంలో ఎంత జాగ్రత్తగా వున్నా ఏంలాభం? ఒక రూపాయి కర్చు పెట్టాలంటే పదిసార్లు ఆలోచిస్తాం. చూస్తా చూస్తా కాణీ కర్చుపెట్టలేం! పిల్లలు కొనుక్కోవడానికి పావలా ఇవ్వడానికి అల్లాడి పోతాం! ధరలో చూడు ఎంత పోయిందో!” అని బుచ్చయ్య మనసులో ఏ వెయ్యిసార్లొ అనుకుని, పైకి ఏ వంద సార్లొ అన్నాడు.

బుచ్చయ్యకి పోయిన డబ్బే తలపు కొస్తూ అదే మనోవ్యాధి అయిపోయింది.

బుచ్చయ్య ఒక్కడేకాదు, బుచ్చయ్యలాంటి రైతులు ఎందరో!

పదిరోజుల వ్యవధిలో ఆ వూరి రైతాంగం కనీసం కోటిరూపాయలు పోగొట్టు కున్నారు.

ఈ డబ్బుని ఏ ఘరానా దొంగలు ఏ ఘరానా వద్దతుల్లో కొట్టేసారు? రైతుల కష్టం వాళ్ళకి కాకుండా పోవడానికి కారకులు ఎవరు?

రూ. 8,50,000 ఖలువైన బహుమతులు గెలుచుకోండి

మొదటి బహుమతి : యమహా మోటార్ సైకిల్ లేదా కలర్ టీ.వి. No Entry Fee
కన్సోలేషన్ బహుమతులు టూ ఇన్ వన్ ట్రాన్సిస్టర్ ఫోటోగ్రాఫిక్ కెమెరా, రిస్టెవాచ్ (ఎం.వి అండ్.హెచ్.పి స్కాం క్రింద)

5	10	9
12	8	4
7	6	11

ఒక పోస్టు కార్డు పైన పెన్సిల్స్ నమూనా ప్రకారం తొమ్మిది ఖాళీ స్థానాలను గీచి 5 నుండి 13 వరకు అంకెలను ఉపయోగిస్తూ నిలుపుగా, అర్థంగాను, మూలల నుండి మోతం ఎటు కూడినా 27 వత్తి ఏర్పరా వ్రాయాలి. ఒక అంకెను ఒక సారి మాత్రమే ఉపయోగించాలి. మీ మీ ఎంట్రీలను 10 రోజుల్లోగా పోస్టుకార్డుపై అర్జునరి మెయిల్ రో పంపండి. అందిన మొదటి 20 ఎంట్రీలకు మిక్సర్-కమ్ -గ్రైండర్ ఉచితంగా ఇవ్వబడుతుంది. ఆడుపు :

BALAJI ENTERPRISES (V) Temple Road, Post Barari - 812 003. (Bhagalpur)